

Télécommunications

Le groupe Trees à la conquête du Sud-Est

Le groupe Trees, dont le siège est implanté à La Ciotat, vient de vendre sa filiale Trees Réseaux au groupe Overlap pour racheter AGT, située à Cannes. Le but de la manœuvre est de financer la croissance externe de cette entreprise de télécommunications dans le Sud-Est de la France.



Thierry Chaumont

la clientèle de l'entreprise : EDF, La Provence, certaines mairies, l'hôpital militaire Sainte-Anne... La PME séduit les grosses entreprises grâce à sa qualité de service et à ses relations de proximité avec la clientèle. Trees propose même un service peu répandu en Paca pour une entreprise de cette taille, l'astreinte opérationnelle 24h/24, qui lui permet de répondre aux attentes de sa clientèle hospitalière.

En mars 2008, la filiale Trees Réseaux est vendue au groupe Overlap, 1er partenaire d'IBM France. Fort de 480 salariés, ce

dernier s'offre une antenne régionale en Paca pour y développer ses activités de services et d'intégration informatique. Selon Thierry Chaumont, cette vente est liée à la stratégie de développement du groupe : « grâce à l'opération Overlap, Trees Telecom se donne les moyens d'engager sa croissance externe dans la zone sud-est de l'Hexagone, délimitée par Lyon et Toulouse ».

Trees concrétise dans la foulée le projet de rachat, initié depuis 2 ans, de la société AGT (Agence générale des télécommunications), implantée à Cannes, qui exerce la

même activité que Trees Télécom, tout en développant un marché « haut de gamme » à destination des collectivités locales, des PME et des particuliers.

Avec ses 27 salariés, le groupe Trees est l'une des rares PME à proposer une expertise pour trois secteurs différents : les télécoms, le réseau et les courants faibles. Une fois encore, elle se distingue de la concurrence grâce à sa vision et son intervention globale sur les systèmes d'information. L'histoire n'est pas finie. Un autre rachat est prévu en 2008-2009.

Christine Alexis

Trees, c'est l'histoire d'un « Petit Poucet » inventif et courageux, parti à la conquête du marché des télécommunications en région Paca, en 1999. En moins de 10 ans, l'entreprise spécialisée dans l'installation de matériels de télécommunications, créée sous le nom de Trees Télécom, passe de 7 600 euros de chiffres d'affaires à 3 500 000 euros. Pour le fondateur de cette société, Thierry Chaumont, le pari est réussi. L'entreprise a su diversifier ses activités à tel point que les lettres du mot Trees correspondent désormais aux initiales de ses différents champs d'intervention : télécommunications, réseaux, e-business, electronic system et services.

L'histoire de Trees est jalonnée de succès grâce à son expérience auprès des TPE-PME et au développement de partenariat, comme celui établi avec Aastra Matra, le 2e constructeur français sur le marché de la téléphonie d'entreprise. Après un démarrage dans le Vaucluse, le développement du groupe se poursuit en 2002 dans les Bouches-du-Rhône, les Alpes et le Var. Les dirigeants investissent dans les forces de vente et les équipes techniques, avec un effectif qui passe alors de 5 à 18 salariés. Cette stratégie s'avère payante. Les premiers grands comptes intègrent

Oxylane Village

Nouveau directeur et développement de projets



Thierry Matési succède à Gilles Royer à la direction du site Village Oxylane de Bouc-Bel-Air. Chargé de l'organisation et du développement du site, son objectif est de « développer de nouvelles activités sportives ou commerciales sur le site ». Une mission qui commence sur les chapeaux de roues, puisque le nouveau responsable a d'ores et déjà signé l'installation d'un golf, un practice + 6 trous, qui devrait voir le jour avant l'automne. Un beau démarrage pour Thierry Matési, entré chez Décathlon il y a 18 ans, où il est passé de chef de produits des sports de combat à la direction du magasin de Marseille Bonneveine, avant d'investir ses nouvelles fonctions à Bouc-Bel-Air.

Martine Debette

Préservez votre entreprise
des risques environnementaux
assurance-environnement.com

Le Rhul
HOTEL ***
RESTAURANT

Membre de la Charte de la Bouillabaisse Marseillaise

NOUVEAU : SALLE DE RÉUNION

Menu Bouillabaisse : apéritif, bouillabaisse, dessert, café, vin : 58 euros / personne
Etape Bouillabaisse : chambre, petit déjeuner, bouillabaisse, dessert : 188 euros / 2 personnes

Le Rhul - 269, Corniche J.-F. Kennedy 13007 Marseille - Tél. 04 91 52 01 77 - Fax 04 91 52 49 82